



## Wir stellen ein:

### Key Account Manager (m/w/d) - Geschäftskundenvertrieb (Deutschland)

Innovativ – Modern – Zukunftsorientiert. SYN VIA bietet moderne und zukunfts sichere Telekommunikationsdienstleistungen für die Immobilien- und Wohnungswirtschaft. Durch unsere Konzepte steigern wir den Wert von Immobilien.

Für unseren Standort **in Berlin** suchen wir ab Mai 2021 einen engagierten und qualifizierten Key Account Manager – Geschäftskundenvertrieb (m/w/d).

#### Ihr Aufgabengebiet:

- Eigenverantwortliche Akquisition von Telekommunikationsprojekten bei Bauträgern und Wohnungswirtschaft sowie Ausbau bestehender Geschäftsbeziehungen
- Betreuung und Weiterentwicklung von vorhandenen Telekommunikationsprojekten
- Transfer identifizierter Kunden- und Marktanforderungen ins Unternehmen sowie Impulsgebung für Produktentwicklungen und -anpassungen
- Planung und Kontrolle des Bestands- und Neugeschäftes einschl. Pflege von Vertriebsinformationssystemen und Reporting
- Erstellen von Nutzenargumentationen, Präsentationen und Angeboten
- Teilnahme an Fachmessen, Planung und Durchführung von Workshops und Kundenveranstaltungen

#### Ihr Profil:

- Abgeschlossene kaufmännische bzw. telekommunikative Ausbildung oder Studium
- Relevante Berufserfahrung im Telekommunikationsumfeld
- Selbstsichere, akquisitionsstarke, strukturierte und zielorientierte Arbeitsweise
- Fähigkeit komplexe Zusammenhänge zu durchdringen
- Umfangreiche und sichere EDV-Kenntnisse
- Bereitschaft zur Reisetätigkeit
- Kompetentes, sicheres Auftreten und Kontaktfreudigkeit
- Ausgeprägte Kommunikationsstärke
- Hohes Maß an Zuverlässigkeit und Flexibilität
- Teamfähigkeit

#### Das bieten wir Ihnen:

- Eine verantwortungsvolle Tätigkeit mit einem hohen Gestaltungsspielraum und mit attraktiver Vergütung
- Flexible Arbeitszeitenregelung und 30 Tage Urlaub
- Moderne, helle Büroräume, in denen Ihre Ideen und Konzepte herzlich willkommen sind!
- Eine entspannte Arbeitsatmosphäre und ein tolles Team

Bei Interesse an dieser verantwortungsvollen Tätigkeit mit einem hohen Gestaltungsspielraum freuen wir uns auf die Zusendung Ihrer vollständigen Bewerbungsunterlagen. Bitte senden Sie Ihre Bewerbung unter dem Stichwort „Key Account Manager Deutschland (m/w/d)“ vorzugsweise per E-Mail an: [karriere@synvia.de](mailto:karriere@synvia.de)

SYNVIA media GmbH  
Erzbergerstraße 1  
39104 Magdeburg  
Telefon: +49 391 50860-600  
E-Mail: [karriere@synvia.de](mailto:karriere@synvia.de)  
<http://www.synvia.de>